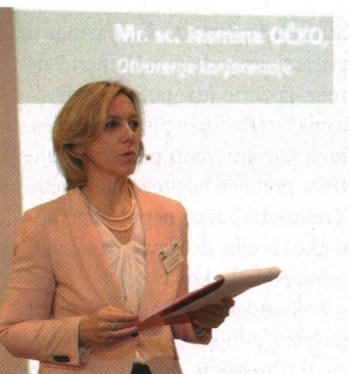




Ministar finacija Boris Lalovac rekao je kako bi volio da se kontroling primjenjuje u javnoj upravi jer bi se tada točno znalo kako se troši proračunski novac



Jasmina Očko, direktorka Kognoske, upozorila je na modernizaciju kontrolinga



Gordan Kožul i Renato Očko u stanci između predavanja

→ žemo promijeniti sliku – objasnio je Müller Bosom.

Mitka Mojsovska iz makedonske Kole govorila je o primjeni kontrolinga u njezinu poduzeću, koje je osnovano 1992. kao obiteljska tvrtka. Danas s dvije sestrinske tvrtke ima više od 200 zaposlenih i prodajno su orientirane.

– Zbog brzog rasta i povećanja prihoda uveli smo ERP rješenje 2008., a došli smo do toga da treba još više napraviti na tom području. Postalo nam je jasno da trebamo moderan i fleksibilan kontroling. Bilo je više unutarnjih i vanjskih razloga kao što su arhaičan način upravljanja potencijalom i zastrjelo računovodstvo – rekla je Mojsovska.

Hendrik Vater iz DHL Supply Chain u Njemačkoj istaknuo je kako treba prepoznati trendove u upravljanju radnim kapitalom i njegovu važnost za kontroling.

– Upravljanjem radnim kapitalom može se povećati likvidnost, što je bitno za samofinanciranje poduzeća – istaknuo je Vater, dodajući da je opasno kad su kompanije previše usmjerene na prodaju, a ne na radni kapital.

– Važno je komunicirati sa zaposlenicima i objasniti zbog čega je važno upravljanje radnim kapitalom, zahvaljujući kojem je moguće povećati konkurentnost poduzeća. U interesu je poduzeća da kupci plate fakture u roku, a bitno je da dobavljači budu zadovoljni danim predujmovima kako bi mogli opstati. Jako je važno razumjeti daje kad se govor o upravljanju radnim kapitalom riječ o upravljanju procesima – napomenuo je Vater. Radni kapital kontrolerima je važan zbog likvidnosti, a za poduzeća je važno da imaju novca za financiranje projekata.

Traži se najbolji projekt

O povezanosti upravljanja i kontrolinga govorila je organizacijska psihologinja **Dunja Vuković** iz konsultantske tvrtke Ramiro. Istaknula je kako su neka istraživanja pokazala da je ključ motivacije zaposlenika u načinu kako menadžeri predstavljaju slabije rezultate.

– Pitanje u jednoj anketi zaposlenicima bilo je koliko često menadžeri prezentiraju poslovne rezultate, a čak više od 50 posto njih reklo je vrlo rijetko. Na upit zaposlenicima kako se osjećaju nakon prezentacije rezultata, uvjerljiva većina zaposlenika rekla je da imaju negativne emocije, da su zastrašeni, ljutiti ili bespomoći – upozorila je Vuković, ističući kako je tako važno da menadžeri predstavljaju rezultate što češće. Tijekom konferencije predstavljen je i natječaj za najbolji projekt kontrolingu u Hrvatskoj, koji za cilj ima poticanje kontrolerskih timova na promjene, na razvoj novih inovativnih rješenja koja pomažu menadžmentu na putu do uspjeha. □

PREDAVAČI



HPB KOMBINACIJA

Gotovo 30.000 klijenata odabralo za sebe najbolje rješenje

Svi želimo platiti samo usluge koje stvarno koristimo i zato su klijenti HPB Kombinaciju prepoznali kao dobro rješenje. Najpopularnije su Savršena HPB Kombinacija Senior i Savršena HPB Kombinacija Aktiv



MOGUĆNOSTI

Kombinacije za tri segmenta klijenata

- HPB Kombinacija **AKTIV** namijenjena radno aktivnom stanovništvu
- HPB Kombinacija **SENIOR** namijenjena umirovljenicima i
- HPB Kombinacija **DIPLOMAC** namijenjena studentima i učenicima.

Svaka Kombinacija uključuje četiri modela – **Dobra, Lijepa, Pametna i Savršena**, ovisno o broju odabranih usluga.

Uz HPB Kombinaciju važe je financijsko poslovanje još kvalitetnije, brže i jednostavnije uz niz pogodnosti i ušteda. Kreirajte i ugovorite svoju HPB Kombinaciju.

je ugovorilo svoju kombinaciju. Najpopularnije su Savršena HPB Kombinacija Senior i Savršena HPB Kombinacija Aktiv.

Pogodnosti

Među brojnim pogodnostima, ovisno o modelu koji klijent odabere, HPB Kombinacija omogućava sljedeće:

- povoljnije korištenje dopuštenim prekoračenjem
- niže kamatne stope i naknade za pojedine kredite
- besplatno korištenje određenim uslugama
- popuste na dio usluga Banke i članica HPB Grupe
- brojne usluge i pogodnosti na putovanju i u kući
- različita osiguranja, zdravstvene usluge itd.

Klijenti imaju različite finansijske potrebe, upotrebljavaju različite račune, kartice, kredite i modele plaćanja, netko će više ulagati, drugi se pripremaju prodati nekretninu, etažirati i certificirati ili su im, uz bankarske proizvode, iznimno važna neka osiguranja i zdravstvene usluge. U skladu sa svojim potrebama i planovima građani u HPB-u mogu odabrati kombinaciju koja će im najbolje odgovarati. □